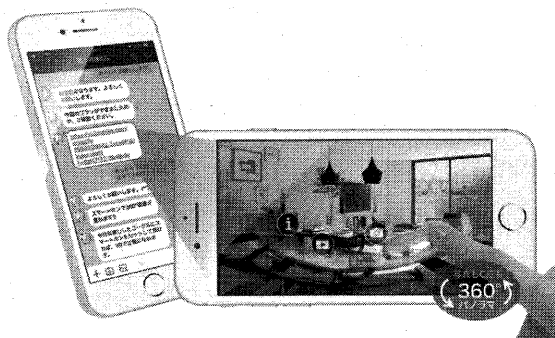


BUSINESSフィールド

安心計画(株)

「共有する空間・価値・未来」をコンセプトに 素晴らしい住空間を提供



住空間のシミュレーションソフトの開発・販売などを手掛ける安心計画(株)(小山田隆広社長)が販売している主力製品「ウォークインホーム・プラス」のサービスが更に充実し顧客から多くの反響を得ている。

同社は小山田社長が1988年3月に富士通の代理店として従業員4名でスタートし、当時は先駆けで新分野といわれるCADに着手した。その後も新商品の開発・販売を進め、2000年に現在の基幹商品で住宅営業マンが注文を取るために使用するソフト「ウォークインホーム・プラス」の販売を開始(ベースソフト開発はDTS)。本ソフトは全国の工務店や大手住宅メーカーに合計10,000本を超える販売実績を持ち、DTSから最優秀代理店賞を継続して受賞している。

2018年4月にはVRクラウドサービスを手掛ける(株)スペースリー(東京都)と共同開発した360度遠隔プレゼンツール「共有計画」を発表したほか、インテリア提案の「room(ルーム)」やエクステリア提案の「EX(イーエックス)」、収納提案の「Space(スペース)」なども発売。

更に2019年3月には「ウォークインホーム・プラス」と「共有計画」をワンタッチで連動させる新機能を開発し、4月から利用可能になっている。この新機能により、3DのCADデータやCGデータがより手軽で簡単にクラウド上で利用可能となった。

「ウォークインホーム・プラス」で作成したプランデータを、ワンタッチで「共有計画」の360度パノラマに変換し、様々な機能を付加・編集して独自のコンテンツを制作できる。LINEでもやりとりは可能だ。これにより工務店は顧客との対話力・提案力を高められるほか、事業者の間でもコミュニケーションが取りやすくなるなど利便性が向上する。

提供するプランは、月額4,980円(税別)のBasicプランと、アカウント数や保管可能画像枚数を増やした月額12,980円(税別)のProプランの2種類がある。

また、同社は建築現場管理ソフト「ANDPAD(アンドパッド)」の開発元(株)オクト(東京都)との合同セミナーの開催など、さまざまな企業と、互いの長所を活かした協業による相乗効果を図っている。以前から続くこうした積極的な取組みが奏功して、現在も全国の工務店や大手住宅メーカーにソフト導入が次々と決まっている。

小山田社長は経営という視点でも研鑽を続けている。1996年に稲盛和夫氏の盛和塾に加入、利他の経営を学び、2016年に開かれた第24回盛和塾世界大会で、塾生12,000人の中から選ばれる稲盛経営者賞を受賞した。

常に顧客目線で顧客及び取引先のニーズを捉えつづける当社。安定した業績を維持し続けており、今後も飛躍が期待できる。

安心計画 株式会社

代表者 : 代表取締役社長 小山田 隆広
 住所 : 福岡市博多区博多駅前3-22-8
 朝日生命博多駅前ビル8階
 TEL : 092-475-1751
 FAX : 092-413-6378
 設立 : 1988年3月
 事業内容 : 仮想住空間の構築支援サービス
 従業員数 : 71名
 資本金 : 1億円